

TURVAA YRITYKSESI TOIMINTA

Helpota paineita

Nyt on hyvä hetki pitää pää kylmänä. Maailman taloudellinen tilanne on vaikuttanut luonnollisesti myös lämmitysratkaisuja tarjoaviin markkinoihin. Äkillinen taantuma on saanut monet asuntorakentajat perääntymään ja monia saneeraushankkeita on lykätty. Tämä on koskettanut arvoketjun jokaista liikekumppania – myös tukkukauppiaita ja asennusliikkeitä.

On selvää, että moniin yrityksiin kohdistuu nyt paineita. Jotkut yritykset ovat yrittäneet saavuttaa markkinaosuutensa alennuksia lisäämällä ja ovat nyt joutuneet kaventamaan marginaalejaan. Toiset taas ovat velkaantuneet voimakkaasti laajentaessaan toimintaansa, ja niiden täytyy maksaa nyt raskasta velkaa, vaikka liikevaihto on kutistunut.

Meidän tilanteemme on selvästi erilainen. Osana taloudellisesti vakaata perheyrittäjästä olemme valmistautuneet selviytymään vaikeuksista ja vahvistamaan johtoasemaamme edelleen. Hyvä taloudellinen tilanteemme mahdollistaa sen, että voimme tehdä strategisia hankintoja ja investointeja.

Riippumaton taloudellinen asemamme on vahvuus, jonka mahdollistaa päämäärämme toteuttamisen.

Tätä taloudellista vahvuutta täydentää sitoutumisemme liikekumppaneidemme pitkäaikaiseen menestykseen. Tällä sitoumuksella on monia eri muotoja. Arvokkaana liikekumppanina autamme sinua turvaamaan liiketoimintasi – erityisesti niinä aikoina, jolloin paineet ovat suuria.

	2006	2007	2008	2009
Kokonaistase (MILJ. €)	843	824	751	778
Nettovelat (MILJ. €)	210	192	171	144
Omavaraisuusaste (%)	51	50	52	54
Käyttökate (MILJ. €)	114	91	85	86
Bruttoinvestoinnit (MILJ. €)	143	56	20	59

Lisätietoja taloudellisesta tilanteestamme:
www.rettig.fi/annual-report

“Vahva taseemme ja taloudellinen ennustettavuutemme ovat osoittautuneet houkutteleviksi asiakkaidemme keskuudessa...”

Markus Lengauer, toimitusjohtaja, Rettig ICC



Voimme tukea myyntiäsi kaikkialla

Olemme keskittyneet tarjoamaan kaikilla markkina-alueilla laadukkaita lämmitysratkaisuja, jotka vastaavat markkinoiden erityistarpeita.

Läsnäolomme – ja menestyksemme – on maailmanlaajuista. Itse asiassa Rettig on edustettuina yli 50 maassa ympäri maailmaa, ja meillä on tuotantolaitoksia 17 tehtaissa. Olemme maailman suurin riippumaton brändi lämmitysalalla. Valmistamme vuosittain yli 9 miljoonaa lämmitintä.

LVI on osa Rettig ICC (Indoor Climate Comfort) -yksikköä, joka on tunnustettu Euroopan parhaaksi teräslevyradiaattorien toimittajaksi. Meillä on vahva asema myös kylpyhuone- ja sisustuslämmittimien sekä lattialämmityksen alalla.

Yrityksemme pitkän tähtäimen strategiana on säilyttää tämä ykkösasema ja parantaa sitä edelleen. Tällä tavoin autamme luomaan vankan perustan myös liikekumppaneidemme kasvulle.

Jotta tämä tavoite voidaan saavuttaa, emme saa yliarvioida työlleen omistautuneen myyntihenkilöstön merkitystä kaikissa näissä maissa. Paikallinen ammattitaito antaa tärkeän panoksen asentajien ja loppukäyttäjien tarpeet täyttävien tuotteiden toimitukseen. Päivitämme maakohtaisia markkinointimateriaalejamme jatkuvasti, sekä verkossa että painetussa muodossa.

Kaikki nämä ponnistukset auttavat luomaan kysyntää tuotteitamme kohtaan.

“Me kaikki hyödyimme siitä, että olemme osa vahvaa eurooppalaista brändiä. Paikallista ammattitaitoa ja tuntemusta lisäämällä kasvatamme myös myynnin arvoa.”

Jan Ekwall, Sales and Marketing Director, Nordic Region





Olemme valmiita auttamaan toimintasi tehostamisessa

Muutamien viime vuosien aikana olemme sijoittaneet merkittävästi varoja eurooppalaisten tuotantolaitostemme yhteensulauttamiseen, jotta voimme parantaa logistista tehokkuuttamme.

Nämä strategisesti oikeilla paikoilla sijaitsevat laitokset varmistavat tuotteiden vakaan ja luotettavan toimituksen, niin että voimme vastata kysyntään paikallisesti. Olemme tehneet myös huomattavia investointeja parantaaksemme tuotantolaitosten IT- ja tuotantoteknologiaa. Tämä on tehostanut, yksinkertaistanut ja yhtenäistänyt koko liiketoiminta-prosessiamme Euroopassa.

Tuotantotehokkuutemme ansiosta liikekumppanimme voivat rationalisoida myös logistiikkaansa ja alentaa varastointikustannuksiaan.

Toimitustehokkuutemme on jopa 98 % tai vielä parempi. Tuotteiden toimitus tapahtuu 5 työpäivän kuluessa. Tällaista tehokkuusastetta voidaan odottaa kaikissa maissa, joissa toimimme.

“Arvonamme on ajallaan tapahtuvat toimitukset, koska asiakkaamme luottavat siihen, että autamme heitä toimintapäätösten tehokkaassa hallinnassa.”

Jos Bongers, Chief Operations Officer, Rettig ICC



Autamme kasvattamaan liiketoimintaasi keskittymällä oman liiketoimintamme parantamiseen

Painopisteenämme on aina tulosten parantaminen. Tämä tapahtuu tietenkin suorituskykyä lisäämällä (jos se on tarkoituksenmukaista) ja tehokkuutta parantamalla.

Emme unohda myöskään sitä, että on tärkeää lisätä brändiemme ja liiketoimintamme tunnettavuutta. Sen vuoksi investoimme vuosittain 10 % liikevaihdostamme markkinointiin, myyntiin ja tehokkaaseen markkinointiviestintään. Jatkuvien markkinointitoimien ohella käynnistämme noin kahdesti vuodessa suuria Euroopan laajuisia kampanjoita.

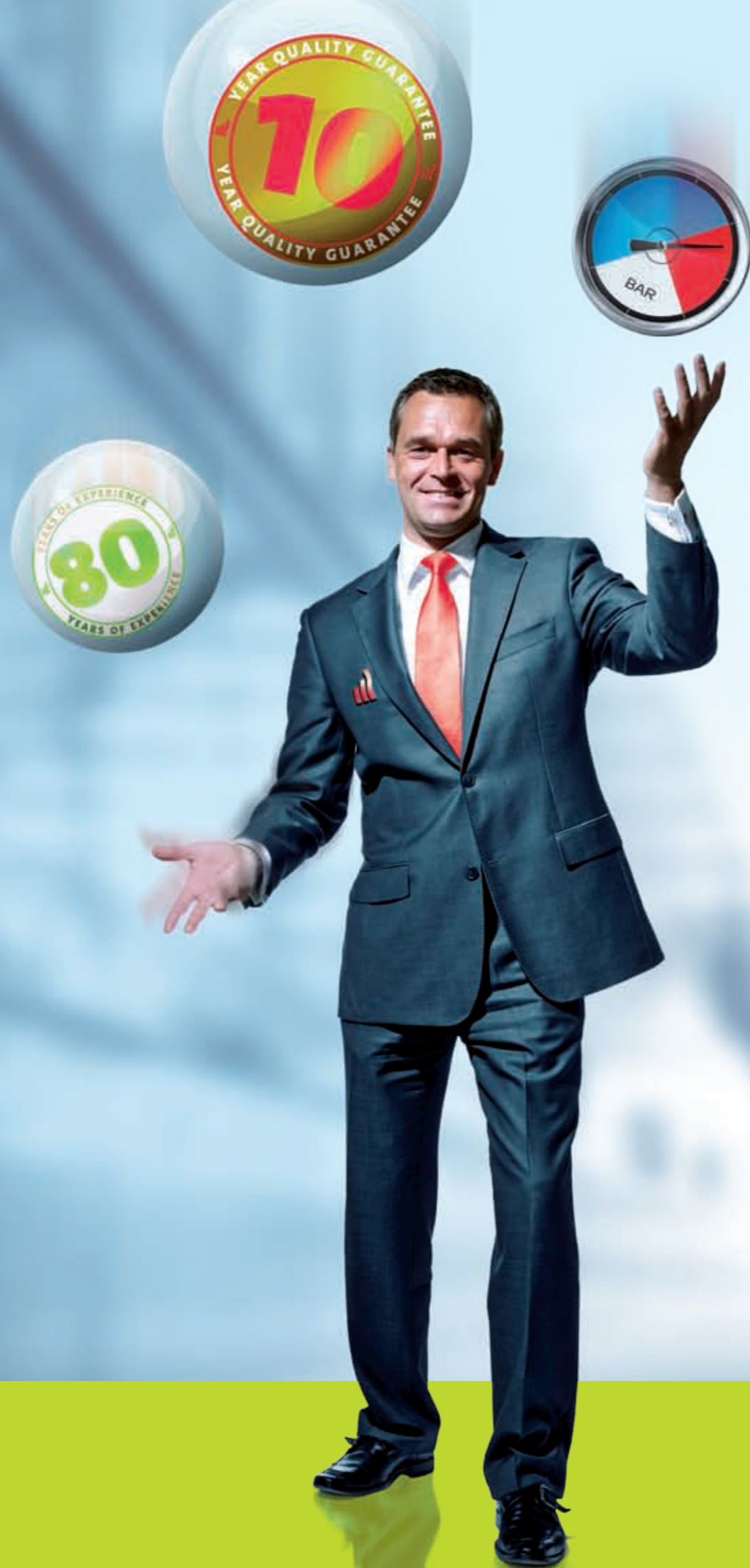
Tulokset ovat olleet jatkuvasti positiivisia. Olemme lisänneet merkittävästi markkinaosuuttamme ja brändimme tunnettavuutta monilla markkina-alueilla. Itse asiassa meillä on monissa maissa ykkösasema ihmisten tietoisuudessa. Brändiasemamme merkitsee mukavuutta, valikoimaa, turvallisuutta ja laatua. LVI:n tuotteet ja ratkaisut eivät tarjoa vain lämpöä, vaan ne antavat myös ulottuvuutta eri elämäntyyliin. Ne vastaavat asentajien ja loppukäyttäjien alati muuttuvia tarpeita kaikilla markkina-alueilla.

Vahvistamme tätä brändiasemaa jatkuvasti markkinointiviestinnällämme, niin verkossa kuin sen ulkopuolella. Valvomme säännöllisesti markkinoiden tarpeita ja vastaamme niihin kaikissa medioissa julkaistavilla uusilla markkinointimateriaaleilla, jotta voimme vahvistaa asemaamme edelleen.

“Avoin ajattelutapamme ja paikallisten markkinoiden tuntemus ovat menestyksemme avaintekijöitä. Me kaikki tunnemme todella olevamme vastuussa asiakkaidemme liikemenestyksestä.”

Elo Dhaene, Brand Commercial Director, LVI





Sisäänrakennettua laatua, joka auttaa sinua pitämään lupauksesi

Maineemme ja jatkuva menestyksemme perustuu viime kädessä tuotteidemme yhtenäisyyteen. Yli 80 vuotta lämmitinalalla toimineen organisaatiomme kulmakivenä on laatu.

Laadun varmistaminen vaatii kuitenkin huomattavia investointeja.

Rettig Group on sijoittanut viimeksi kuluneen neljän vuoden aikana yhteensä 250 miljoonaa euroa harjoittamaansa liiketoimintaan. Ja tällä tiellä me jatkamme. Nämä investoinnit parantavat laatua ja lisäävät samalla joustavuutta, tuotteiden parempaa saatavuutta ja ajallaan tapahtuvia toimituksia kustannustason pysyessä alhaisena.

Tuotantolaitosten laajentaminen kaikkialla Euroopassa kuvastaa myös omistautumistamme paikallisille markkinoille. Euroopan johtavana yrityksenä LVI osoittaa halunsa sitoutua eurooppalaisiin työntekijöihin, sosiaaliturvaan ja korkean elämänlaadun ylläpitämiseen.

Tämä laatuun keskittyminen on tietenkin nähtävissä kaikissa valmistamissamme lämmittimissä. Jokainen lämmitin on suunniteltu ja testattu siten, että se kestää varmasti painetta, joka ylittää reilusti asiaankuuluvat eurooppalaiset ja kansainväliset vaatimukset. Takaamme, että kaikki lämmittimemme kestävät kuormitusta. Sen vuoksi niille myönnetään teollisuusstandardin mukainen 10 vuoden takuu.

Laatu luo turvallisen perustan, joka auttaa levottomina aikoina. Valintaa tehdessään asentajat ja loppukäyttäjät päätyvät valitsemaan pitkäikäisiä tuotteita. Voit luvata asiakkaillesi parasta. Ja me toimitamme.

“Kaikki lämmittimemme täyttävät tiukimmatkin laatustandardit. Ne ovat korkealaatuisia ja virallisesti hyväksytyjä.”

Claudius Gramse, Brand Development Manager, LVI



Olemme valmiita auttamaan liiketoimintasi turvaamisessa

Kun ajat käyvät levottomiksi, on hyvä tietää, että liikekumppanisi on vakaa ja tarpeeksi varakas kestämään paineita. LVI on osa Rettig Group -konsernia – perheyrittäjä, jolla on yli 200 vuoden historia ja kokemus.

Rettig-konsernilla on vahva tase, ja se nauttii edelleen vakaasta kassavirrasta. Tämän lisäksi sillä on pitkäaikaiset suhteet pankkilaitoksiin ja toimittajiin ja tarvittaessa riittävästi luottorajaa käytettävissä. Tämän ansiosta voimme jatkaa rahoitustoimia ja laajentaa toimintaamme, ilman että yhä riskipitoisemmat luottomarkkinat vaikuttavat tähän sen suuremmin.

Vakaata asemaamme edistää lisäksi keskittyminen pitkäaikaiseen strategiaan lyhytaikaisten ratkaisujen sijaan. On aivan selvää, että vahva varallisuusasema ja taloudellinen vakaus antavat meille vapauden pitkän tähtäimen suunnitteluun.

Pystymme aina tukemaan liikekumppaneitamme, olipa markkinatilanne millainen tahansa.

“Olen vakuuttunut siitä, että nykyajan levottomuus poikii liiketoimintatilaisuuksia myös sellaisille yrityksille kuin Rettig, joilla on hyvä taloudellinen tilanne.”

Bjarne Mitts, toimitusjohtaja, Rettig Group Ltd





Me autamme sinua saavuttamaan tavoitteesi

Nyt on oikeastaan ihanteellinen aika toteuttaa suuria asioita.

Tehdä muutoksia ja rakentaa yhdessä valoisampaa tulevaisuutta. On totta, että elämme juuri nyt levotonta aikaa. Nyt on kuitenkin oikea hetki vahvistaa liikekumppanuuttamme ja luoda kaikille kumppaneille uusia tilaisuuksia työskennellä yhdessä LVI:n kanssa. Me LVI:lla ymmärrämme nykyisen kriisin laajuuden ja sen maailmanlaajuiset vaikutukset liiketoimintaan.

Yrityksenä pystymme selviytymään vaikeuksista siten, että saavutamme entistä vahvemman ja paremman aseman. Olemme valmiita auttamaan myös liikekumppaneitamme, jotta he saavat nauttia tästä samasta menestystasosta.

Voit odottaa ennen kaikkea taloudellisen vakauden mukanaan tuomaa vapautta. Meillä on resursseja, käteisvaroja ja riittävästi luottorajaa, jotta voimme rahoittaa nykyisiä toimia ja laajentaa harkiten uusille lupaaville markkinoille. Valikoimaamme kuuluu monia laadukkaita tuotteita, jotka vastaavat palvelemiemme markkinoiden erityistarpeita. Myyntiverkostomme ja tuotantolaitoksemme täyttävät asiakkaiden tarpeet kullakin erityisellä markkina-alueella. Tämän lisäksi olemme sitoutuneet suorittamaan markkinointitoimia, jotta voimme lisätä tunnettavuutta ja kysyntää näillä markkina-alueilla.

Lyhyesti sanoen LVI:lla on oikea resurssiyhdistelmä, organisaatio, tuotteet ja strateginen visio, joiden avulla voit saavuttaa liiketoimintatavoitteesi. Rakentakaamme yhdessä tuottoisaa tulevaisuutta meille kaikille.

“Yrityksemme koko, brändiemme vahvuus ja niiden markkina-asema yhdessä Rettig Groupin taloudellisen vakauden kanssa auttavat meitä selviytymään tulevista haasteista.”

Tomasz Tarabura, Brand Director, LVI

“Me koemme, että Rettig ICC on sijoitus tulevaisuuteen. Tämän vuoksi perheemme on sitoutunut pitkän tähtäimen kehitysstrategiaan. Olemme valmiita tekemään kaiken mahdollisen varmistaaksemme yritystemme hyvinvoinnin. Tuleville sukupolville.”

Cyrl von Rettig, hallituksen puheenjohtaja, Rettig Group Ltd